

Africabaie.com est la plateforme tendance, où vendre et acheter dans le monde entier, des produits créés par des africains ou des produits avec une touche africaine comme des vêtements, des bijoux, des accessoires de mode, des objets d'art (tableaux, sculpture, etc), de la décoration et même des livres d'écrivains africains.

Dans le cadre de son développement et de l'implémentation de son bureau à Cotonou, au Bénin, nous recherchons un Business Développeur (Responsable Commercial) H/F.

Si vous avez envie de travailler dans une atmosphère Start-Up inspirée directement des meilleures compagnies américaines, alors ce poste est fait pour vous.

Descriptif du poste

Directement rattaché (e) à la direction, votre objectif sera principalement d'assurer le développement commercial de la société dans la sous-région Ouest Africaine (Bénin, Togo, Ghana, Côte d'Ivoire, Burkina Faso, Nigéria, Mali et Sénégal).

Au quotidien, vous serez en charge de :

1. Faire de la prospection commerciale auprès des différents artisans, créateurs de mode, etc.
2. Assurer la création de nouvelles boutiques vendeurs et la formation de nouveaux vendeurs
3. Assurer le suivi de la mise en ligne des produits
4. Développer et Maintenir les relations entre Africabaie et les vendeurs
5. Analyser des données de sources multiples pour être force de proposition
6. Développer de nouvelles offres commerciales
7. Gérer une équipe de 4 personnes
8. Fournir des rapports quotidiens d'avancement

Conditions à remplir

1. Etre titulaire d'un Master en Négociation Commerciale, Commerce International ou Marketing avec une expérience similaire de deux années sur le poste
2. Avoir une forte appétence pour le digital
3. Savoir utiliser les outils du pack office avec aisance
4. Connaitre impérativement l'écosystème e-commerce (outils, acteurs, pratiques)
5. Avoir la culture du résultat
6. Avoir une bonne aisance relationnelle
7. Avoir une bonne aisance rédactionnelle
8. Avoir un passport valide (prévoir des déplacements dans la sous-région avec possibilité de déplacement en France et aux Etats-Unis)
9. Savoir gérer un projet de bout en bout
10. Etre très dynamique, rigoureux et force de proposition

11. Avoir un esprit d'analyse et de synthèse développé

Dépôt des candidatures

Envoyez un email avec votre CV + Lettre de motivation à contact@africabaie.com

Etapes du recrutement

Si votre candidature est retenue après le premier tri, il vous sera demandé d'effectuer :

1. Test d'aptitude
2. Test de personnalité
3. Entretien téléphonique et physique
4. Un dépôt légalisé de votre (vos) diplôme (s) + pièce d'identité en cours de validité

Tout au long de votre mission, des formations seront offertes pour vous accompagner.

Rémunération & Avantages

Attractive selon profil.

Formations gratuites tout le long de la mission

Téléphone de fonction

Déplacements dans la sous-région

Déplacements aux Etats-Unis (San Francisco, Boston)

Durée : 3 ans renouvelables avec mise à l'essai de 6 mois.