

Africabaie.com est la plateforme tendance, où vendre et acheter dans le monde entier, des produits créés par des africains ou des produits avec une touche africaine comme des vêtements, des bijoux, des accessoires de mode, des objets d'art (tableaux, sculpture, etc), de la décoration et même des livres d'écrivains africains.

Dans le cadre de son développement et de l'implémentation de son bureau à Cotonou, au Bénin, nous recherchons des **Stagiaires Analystes et Relation Commerciale** H/F.

## **Descriptif du poste**

Votre objectif sera principalement de développer l'activité commerciale du site selon la zone géographique et les objectifs fixés.

Au quotidien, vous serez en charge de :

1. Faire de la prospection commerciale auprès des différents artisans, créateurs de mode, etc.
2. Assurer la création de nouvelles boutiques vendeurs et la formation de nouveaux vendeurs
3. Assurer le suivi de la mise en ligne des produits
4. Développer et Maintenir les relations entre Africabaie et les vendeurs

## **Conditions à remplir**

1. Avoir un diplôme universitaire de type Bac, BTS, Licence.
2. Avoir une forte appétence pour le digital
3. Savoir utiliser les outils du pack office avec aisance
4. Avoir une bonne aisance rédactionnelle et relationnelle
5. Etre très dynamique, rigoureux et force de proposition
6. Avoir un esprit d'analyse et de synthèse développé

## **Dépôt des candidatures**

Envoyez un email avec votre CV + Lettre de motivation à [contact@afribabaie.com](mailto:contact@afribabaie.com)

## **Etapas du recrutement**

Si votre candidature est retenue après le premier tri, il vous sera demandé d'effectuer :

1. Test d'aptitude
2. Entretien téléphonique et physique
3. Un dépôt légalisé de votre (vos) dernier (s) diplôme (s) + pièce d'identité en cours de validité

## **Rémunération & Avantages**

Rémunération fixe.

Formation initiale

**Durée** : 3 ou 6 mois renouvelable une fois avec possibilité d'embauche après une période de 12 mois.