

Africabaie.com est la plateforme tendance, où vendre et acheter dans le monde entier, des produits créés par des africains ou des produits avec une touche africaine comme des vêtements, des bijoux, des accessoires de mode, des objets d'art (tableaux, sculpture, etc), de la décoration et même des livres d'écrivains africains.

Dans le cadre de son développement nous recherchons dans la région parisienne un **Commercial Polyvalent B2B H/F**.

Descriptif du poste

Votre objectif sera principalement de développer l'activité commerciale du site auprès des entreprises

Au quotidien, vous serez en charge de :

1. Faire de la prospection commerciale auprès des différentes entreprises, magasins de mode, grossistes, etc.
2. Négocier et finaliser les contrats
3. Effectuer le suivi et l'exécution des contrats
4. Développer et maintenir les relations entre Africabaie et les entreprises

Conditions à remplir

1. Avoir une bonne aisance rédactionnelle et relationnelle
2. Avoir une bonne élocution et la culture du résultat
3. Etre très dynamique, rigoureux et force de proposition
4. Avoir un esprit d'analyse et de synthèse développé
5. Avoir une à deux années d'expérience dans la vente directe
6. Savoir utiliser les outils du pack office avec aisance
7. Posséder un diplôme universitaire

Dépôt des candidatures

Envoyez un email avec votre CV + Lettre de motivation à contact@afribabaie.com

Rémunération & Avantages

Rémunération fixe + variable selon profile.

Durée : Temps partiel / Mission de 6 mois renouvelable